

kybun International Meeting 2022

walking together worldwide

Betriebliche Angelegenheiten

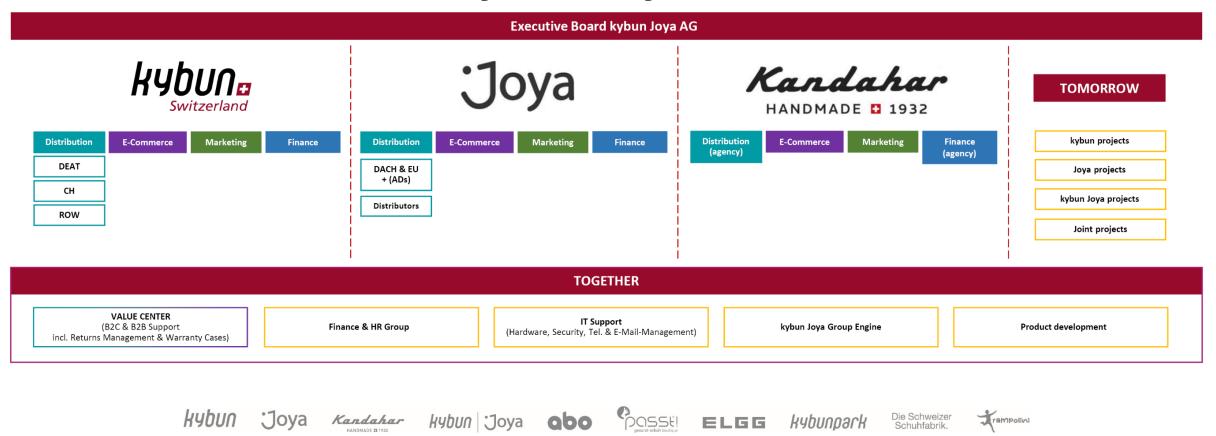




kybun Joya Fusion – Entstehung und Entwicklung



kybun Joya AG



kybun Joya ERP System aico



- aiconomy AG, CEO Mathias Müller
 - ➤ 35 Mitarbeiter, davon 30 Software-Ingenieure
- Aico ERP:
 - ➤ KI-gesteuerte Prozesse
 - Automatisierungen
 - > Intuitive & intelligente Bedienkonzepte



- Verschiedene Module, individuelle Programmierung
- Produktinformationsmanagement PIM-System bereits im Einsatz
- Integration von anderen Softwarelösungen => Buchhaltung
- => Engine für kybun Joya Gruppe

Neue kybun Joya B2B-Plattform



$$1 + 1 = 1$$

- Einführung eines neuen gemeinsamen B2B für Anfang 2023 geplant, zuerst für Joya
- Multi-brand B2B im Laufe des Jahres 2023
- Enge Verknüpfung mit der kybun Joya ERP-Lösung aico
- Keine Weiterentwicklungen der aktuellen kybun B2B-Plattform
- Endziele:
 - Integration aller Marken auf einer B2B-Plattform (kybun, Joya, kybun Joya Produkte, ...).
 - Eine Bestellung, eine Lieferung für alle Marken (wenn sie aus dem gleichen Lager kommen).

Value Center - Auftragsabwicklung/Reklamationen



ZUSTÄNDIGKEITEN:

- Schweizer Bestellungen/Reklamationen => Value Center CH in Roggwil ab Schweizer Lager
- Bestellungen/Reklamationen aus Übersee => Value Center CH in Roggwil ab Schweizer Lager
- EU-Bestellungen/Reklamationen => Value Center DE in Konstanz ab deutschem Lager
- Bestellungsanfragen => <u>b2b@kybun.ch</u>

WICHTIG:

- Europa: Automatische Auftragsabwicklung ist Standard => keine Änderungen möglich!
- Bestellungen aus Übersee (Luftfracht, Kurier): Übermittelte und bestätigte Bestellungen gelten als vollständig, weitere Artikel bei der nächsten Bestellung!
- Mitarbeiterbestellungen werden separat platziert => manuelle Preisanpassung

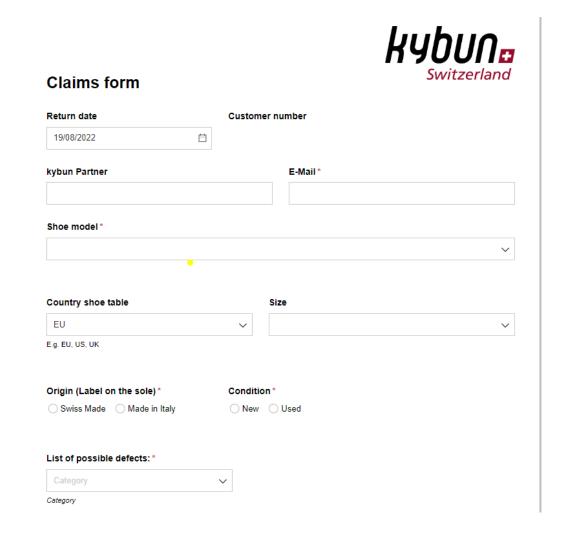
Management von Qualitätsbeanstandungen



- Einführung eines neuen Vertrauenssystems
- 100% Gutschrift innerhalb der länderspezifischen Gewährleistungsfrist für alle herstellungsbedingten Mängel, mit Stichproben- und Reklamationsratenanalyse

Vorteile:

- Einfache Handhabung
- Keine Rücksendungen von defekten Schuhen
- Zeitersparnis für alle
- Die Reklamationsrate ist mit Tropo- und Strato-Sohle gesunken



Ihre wichtigsten Kontaktpersonen



Derzeitiges Key Account Management

- Schweiz => Benjamin Philipp
- Deutschland/Österreich => Christian Maas, Joya/kybun Außendienst
- ROW => Richard Baumgartner, Regula Jans
- Naher Osten/Asien-Pazifik/Nord- und Südamerika => Richard Baumgartner, Regula Jans
- USA => kybun/Joya USA

Künftig:

- "Heimmarkt" Schweiz stärken
- Zusätzliche Key Account Management Stellen für den wachsenden ROW-Markt
- Wachsende Zusammenarbeit kybun/Joya mit Außendienst in Europa
- Allgemeines: Gemeinsames Key Account Management für kybun/Joya

Partner Newsletter



- Wichtige Informationen!
- 127/81???
- 127/127!!!



Active and pain-free – for a lifetime

Doctor kybun Order portal Marketing page Product feedback

ANNIVERSARY

15 Years of kybun: Get Involved in the Anniversary

To celebrate the 15th anniversary of kybun, we are launching unique promotional activities with you over several weeks.

Learn more

MERGER KYBUN AND JOYA

Reorganisation in Sales Following the Merger

Information about the reorganisation in sales after the merger and what this means for you as a partner.

Learn more





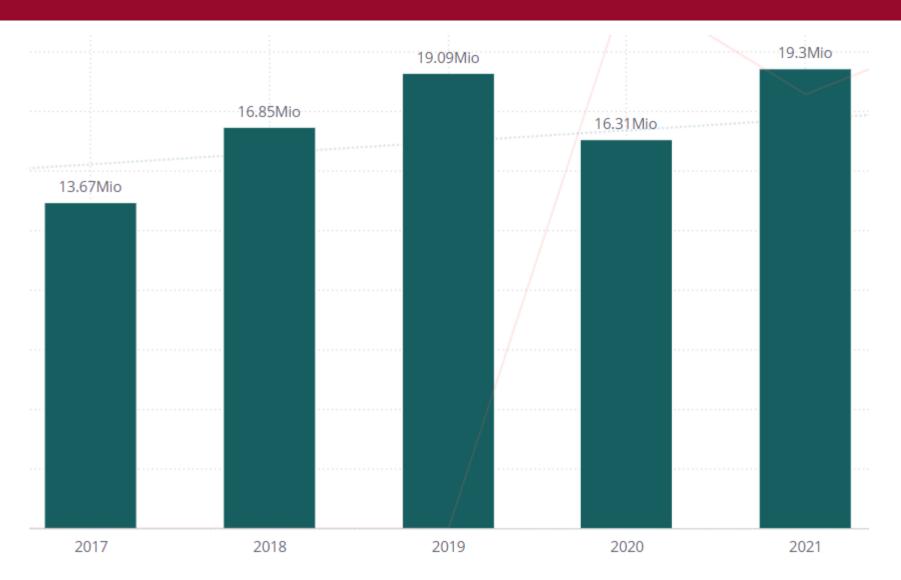
Kunden Newsletter



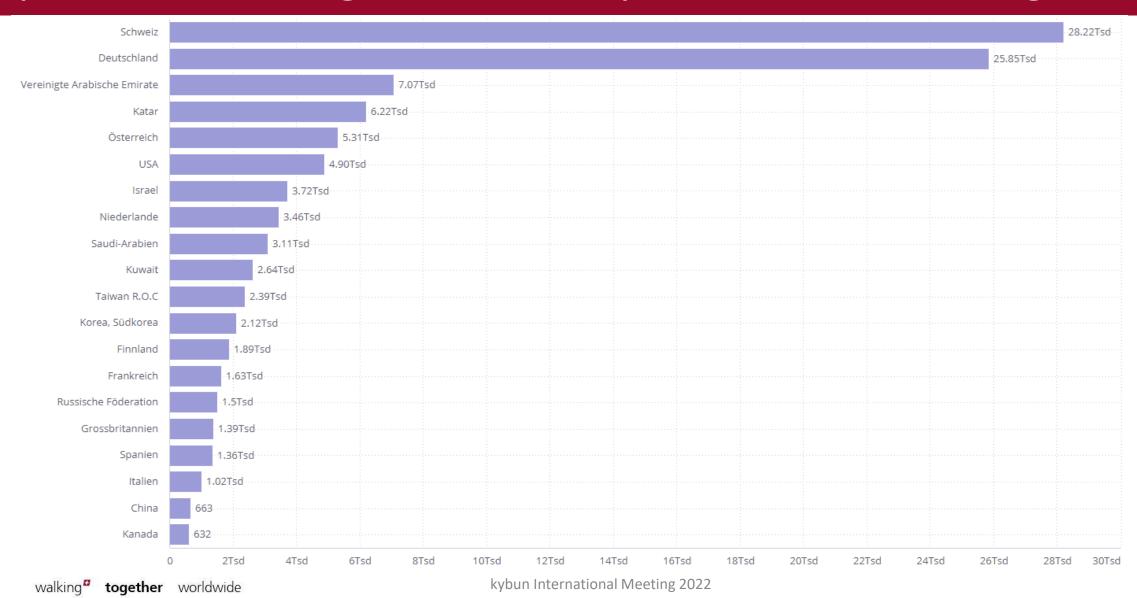
- Kunden Newsletter => ENL
- Newsletter Flow
 - Bindet den Newsletter Flow mit der Adressdatenbank ein
 - Deckt 12 Themen ab
 - Wird mein Kunde wiederkommen?



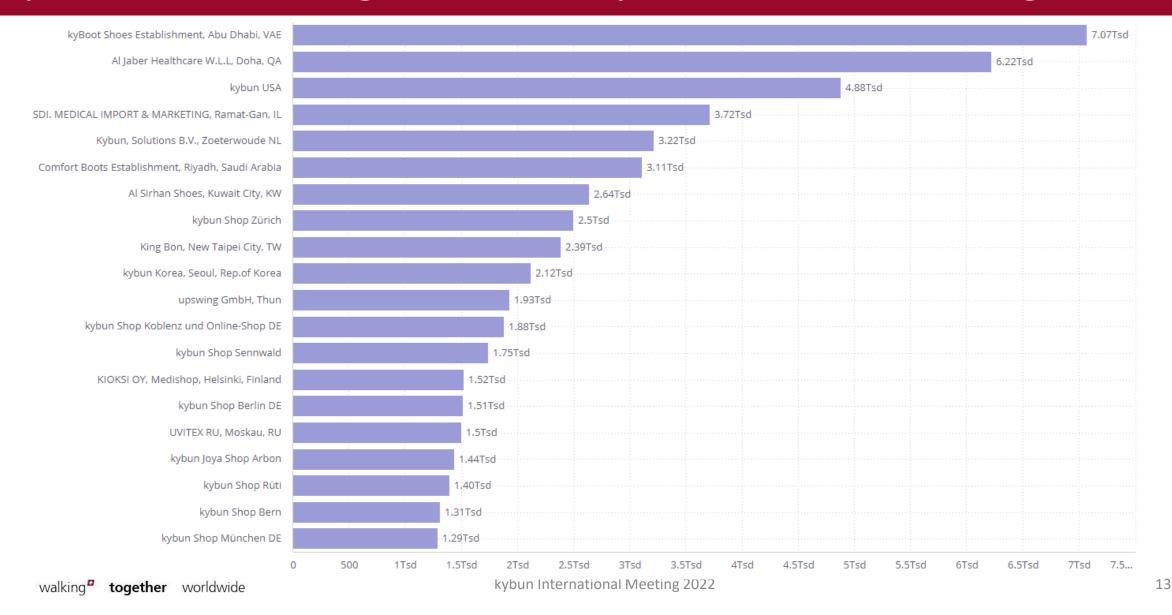
Entwicklung des Bestellungsumsatzes (offline/online) Kybung



Top 20 Länder-Rangliste 2021 - kybun Schuhbestellungen Switzerland



Top 20 Partner-Rangliste 2021- kybun Schuhbestellungen Switzerland



kybun Ziele 2022



Gesamtumsatz: 21,1 Mio. CHF

120'000 kybun Schuhe

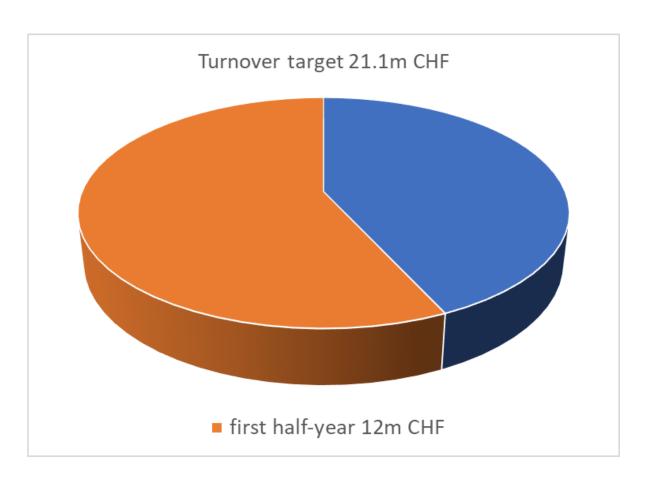


7'200 kybun Matten



Ergebnisse des ersten Halbjahres 2022







Kybun Joya





Willkommen bei kybun Joya

Kybun Joya







Erleben Sie das einzigartige Gefühl

Kybun Joya





Den Schmerzen in unseren Shops davon laufen





Was ist kybun Joya?

- Gesundheitsdienstleister
- Medizinischer Fachhandel
- Kompetente Beratung





Wie erreichen wir unsere Ziele?

- Kompetentes Personal
- Elastisch-federndes Material
- Dehnungsübungen
- Faszienverklebungen lösen





Customer Journey

- Willkommen
- Kundengeschichte, Anamnese
- Erfahrungen (Fußdruck, UTR, kybun Matten)
- Schuh anprobieren
- Beratung mit individuellen Übungen
- Auf Wiedersehen























Kommunikation









Arbon, Schweiz, eröffnet 2019, 140m²









St. Gallen, Schweiz, eröffnet 2019, 110m²



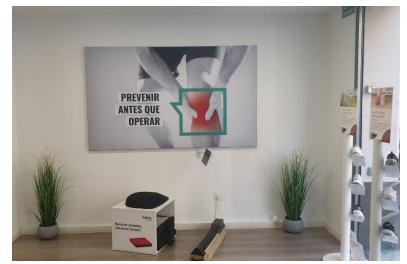






Zug, CH, eröffnet 2019, 85m²











Barcelona, Spanien, eröffnet 2020, 100m²









Benidorm, Spanien, eröffnet 2020, 80m²





















Konstanz, Deutschland, Eröffnung September 2022, 240m²









kybun Joya Shop Frankfurt, Deutschland









Medishop, Turku, Finnland











Zouterwoude, Niederlande









Gyeonggi-do, Südkorea





St. Gallen, CH, 80'000 inhabitants			
2019			
kybun	1084	80%	
Joya	268	20%	
Total	1352		
2020			
kybun	944	73%	
Joya	356	27%	
Total	1300		
Last year comp.	-11%		

2021		
kybun	1068	64%
Joya	612	36%
Total	1680	
Mats	70	
Last year comp.	24%	
2022 (Jan-Jul)		
kybun	599	65%
Joya	327	35%
Total	926	
Mats	50	
Last year comp.	3%	

Beispiel: kybun Joya Shop St. Gallen, Schweiz









Beispiel: upswing kybun Joya, Basel, Schweiz

Inhalt

- 6 Die Marken kybun und Joya
- 8 Vision / Konzept
- 10 kybun Joya Therapie
 Der Ursprung | Drei zentrale Elemente
- 13 Wortwahl
- 14 Markenlogo

Hauptlogo | Abstand für freistehende Positionen Don'ts | Positionierung Print | Positionierung Videos

- 22 Farben / Schrift
- 24 Bildsprache

Auswahl | Bilder in Anwendung

- 30 kybun Joya Shop
- 32 Kommunikation

Website | Welcomeflow | Visitenkarte Empfehlungskarte | Freundesrabatt | E-Mail | Brief Arbeitskleidung | Autobeschriftung

Content

- 6 The kybun and Joya brands
- 8 Vision / Concept
- 10 kybun Joya Therapy The origin | Three central elements

ASSOCIATION CONTRACTOR OF THE PROPERTY OF

- 13 Wording
- 14 Brand logo

Main logo | Distance for free-standing positions Don'ts | Positioning print | Positioning videos

- 22 Colors Font
- 24 Visual language Selection | Use of images
- 30 kybun Joya Shop
- 32 Communication

Website | Welcomeflow | Business card Recommendation card | Friends discount | E-mail | Letter Work clothing | Car graphics



Schlussfolgerung - Erkenntnisse



Teil 1: Betriebliche Angelegenheiten

- Koordinierte Marktentwicklung
- > Gemeinsame Kunden-/Partnerbetreuung => Value Center, Key Account Management
- Gemeinsame Plattformen ERP und B2B
- > Gemeinsame Logistik, Produktentwicklung

Teil 2: kybun Joya Konzept

- > Einzigartiges Einzelhandelskonzept
- > Erweiterung der Kundenzielgruppe
- Markendifferenzierung voneinander profitieren